

RFT 375778 - Marktconsultatie Huisartsenzorg DJI 2025

Buyer: Specialistisch Inkoop Centrum DJI

Project: Aanbesteding Huisartsenzorg DJI 2026

Package: Marktconsultatie Huisartsenzorg DJI 2025

Icons:

- ! Mandatory requirement
- Document attachment required to answer
- Document attachment allowed to answer
- ⌚ Expires

1) Potentiële belangstelling voor de opdracht

1

Potentiële belangstelling voor de opdracht (en de specifieke percelen)

Bent u geïnteresseerd in het leveren van Huisartsenzorg, zoals beschreven in paragraaf 1.3 voor één of meer van de daar genoemde percelen? Zo ja, welke? Zo nee, waarom niet?

Text

2) Samenvoegen van verschillende JI-en in één perceel voor de Huisartsenzorg binnen kantooruren

2

In de onder 1.3 geschetste nieuwe perceelindeling overweegt het samenvoegen van verschillende JI-en in één perceel voor de Huisartsenzorg binnen kantooruren. In het kader daarvan heeft DJI de volgende vragen:

- Welke kansen en voor- en nadelen ziet u in het samenvoegen van verschillende JI-en in één perceel voor de Huisartsenzorg binnen kantooruren?
- Welke mogelijkheden ziet u voor het regelen van de Niet-planbare zorg bij het samenvoegen van verschillende JI-en in een perceel voor de Huisartsenzorg binnen kantooruren? En welke productstructuur past hierbij?
- Heeft u suggesties voor goede en onderscheidende kwaliteitscriteria om een aanbieding voor Huisartsenzorg binnen kantooruren te selecteren?

Text

3) Alternatieve perceelindeling:

3

Alternatieve perceelindeling: indien de triage door verpleegkundige doorgevoerd wordt verwacht DJI een significante reductie van het aantal telefonische adviezen en (fysieke) consulten in de ANW. DJI onderzoekt binnen deze context ook de mogelijkheid om de telefonische adviezen en (fysieke) consulten in de ANW te laten uitvoeren door dezelfde artsen die de Huisartsenzorg binnen kantooruren uitvoeren voor de hierboven genoemde regio. Zou dit voor uw organisatie mogelijk zijn? Welke voor- en nadelen ziet u daarbij?

Text

4) Nieuwe productstructuur voor de ANW-zorg

4

In het kader van de onder 1.3 geschetste nieuwe productstructuur voor de ANW-zorg heeft DJI de volgende vragen:

- Welke voor- en/of nadelen ziet u in de onder 1.3 geschetste nieuwe productstructuur voor de ANW-zorg?
- Heeft u nog andere suggesties voor verbetering van de organisatie en/of productstructuur voor de ANW-zorg?

Text

5) Tarief per telefonisch gesprek

5

In de onder 1.3 geschetste nieuwe productstructuur voor de ANW-zorg overweegt DJI het telefonisch advies per minuut af te rekenen. Een alternatief zou zijn een tarief per telefonisch gesprek (onafhankelijk van de duur) te hanteren. In het kader daarvan de volgende vragen:

- Welke voor- en/of nadelen ziet u bij beide wijzen van afrekenen?
- Wat zou een marktconform tarief zijn voor een telefonisch advies in de ANW per minuut? (Uw antwoord wordt uiteraard vertrouwelijk behandeld)
- Wat zou een marktconform tarief zijn per gesprek (per stuk) voor een telefonisch advies in de ANW? (Uw antwoord wordt uiteraard vertrouwelijk behandeld)
- Kunt u een inschatting maken van de gemiddelde duur van een telefonisch advies in de ANW?

Text

6) Overige punten

6

Zijn er overige punten waar we in onze aanbesteding rekening mee moeten houden gelet op de onder 1.3 beschreven voorgenomen veranderingen? Denk hierbij bijvoorbeeld aan gunningscriteria, contractduur, perceelindeling, gestelde eisen en andere voor u relevante zaken.

Text